

ATA - REUNIÃO CONJUNTA – CÂMARA SETORIAL DE COLETES e CÂMARA SETORIAL DE COMPOSTOS -

Data: 10/03/2004

CSCL-004/2004

Presentes / Coletes:

1. CODEMIL – Sr. Cezar Caetano Bento
2. G5 Equipamentos – Sr. Georg Daxer Junior
3. GLÁGIO DO BRASIL – Sr. Paulo Francisco da Assunção
4. STOPOWER – Sra. Lisiane Braga Cecy
5. TAURUS – Sr. Rogério J. Rigon – Coordenador da Reunião

Ausentes:

6. BLINTEC – Sr. Rafael Brandalise
7. INBRA – Sr. Ricardo Venturini – Presidente da Câmara
8. RONTAN – Sr. Carlos Alberto da Costa
9. RONTAN – Sra. Daniela Bolzan

Presentes / Compostos:

1. DSM DYNEEMA – Sr. Dirceu Feijó
2. DU PONT – Sr. Ricardo Leonel Vieira
3. TEIJIN TWARON – Sr. Edson Guarda – Coordenador

Ausentes:

1. ARMOR – Sr. Milton Souza Teixeira
2. WKR Brasil – Sr. Peter F. Wainberg
3. TEADIT – Sr. José Roberto Rodrigues
4. G5 – Sra. Viviane Ponciano de Lima

❖ **Próxima reunião da Câmara de Coletes – 24/03/2004 (4ª feira), 09:00 hs.**

✚ **Próxima reunião da Câmara de Compostos – 25/03/2004 (5ª feira), 14:00 hs.**
○ **Favor confirmar presença com a Sra. Bethy, pelo tel: (11)3167-1746.**

ASSUNTOS:

1. Garantias e validade para colete. Comentários:
 - A Teijin Twaron concede 05 anos de garantia no fio, desde que mantidas as condições ideais de estocagem. Historicamente as propriedades do fio se mantêm, dentro das especificações, até por mais de 10 anos.
 - Dupont adota um tempo que varia de 03 a 05 anos, fundamentados em lançamentos novos e novas tecnologias.
 - O mercado europeu e americano está muito mais preocupado com novas tecnologias do que com o preço do produto.
 - Ressaltado que não há garantias para tecidos. A fabricação não usa fio. Fabricação de coletes consiste em corte/ costura/ dentro dos parâmetros do fabricante do tecido.
 - (?) Não faz sentido carimbar validade nos tecidos e/ou data de fabricação, pois esta informação existe na nota. As empresas fabricantes de coletes terão a alternativa de se posicionar: interessam-se ou não por aquele tecido, com aquela data de fabricação. Assunto a ser esclarecido na próxima reunião.

2. Testes em coletes – Informar aos realizadores de licitações que os testes serão realizados em Marambaia, onde foram concedidos os ReTEX dos produtos.
3. Repotencialização e Revalidação – Ficou definido que o procedimento não mais será realizado pelas empresas integrantes da Câmara.
4. NOTA OFICIAL – Será enviada às Polícias, Transportadora de Valores, ao Exército em Brasília e no Rio de Janeiro (Marambaia):
 - 1º) Garantia de 05 anos para os coletes, fundamentado nas garantias obtidas com os fornecedores de matérias primas. Indiferente do tempo de fabricação do tecido.
 - o Colocar as condições da garantia. Se houver um manual ele poderá ser anexado à correspondência.
 - 2º) Testes de checagem de resistência dos coletes poderão ser solicitados, durante as licitações, para serem realizados no laboratório no Campos de Marambaia – RM Rio de Janeiro.
 - 3º) Repotencialização – procedimento não será mais aceito pelos fabricantes de coletes associadas.
 - 4º) Revalidação - procedimento não será mais aceito pelas fabricantes de coletes associadas.
5. ReTEX – Listagem atualizada dos coletes com ReTEX - distribuída aos participantes e **continuamos** solicitando que atualizem o número/nomenclatura e se os produtos ainda estão no mercado.
 - Glágio enviou os dados atualizados sobre os coletes que produz.
6. Mailing de autoridades – levantar o custo da aquisição deste, fazer uma assinatura.

Ação: enviar correspondência informando da existência da Câmara de Coletes e o nome das empresas associadas.

Ação: enviar correspondência aos representantes de autoridades de todos os Estados.
7. Levantamento dos valores por coletes (custos médios):
 - o no mercado europeu e norte-americano – de 700 a 1.000 (mil dólares).
 - o Ásia – possui volume de mercado, principalmente considerando-se a China. Praticam valores intermediários entre os demais mercados internacionais – números a serem pesquisados.
 - o Brasil – valores de coletes, defasados - na maioria os valores são entre 150/200 dólares.
8. Feira da IACP – Fazer contato e negociar o mesmo espaço obtido com a Alcântara.(Teresa).
9. Correspondência – Informar às empresas sobre a importância da escolha do representante para participação nas reuniões da Câmara de Coletes.

Zeza Loureiro - 12/03